

K³ - Kompetenz hoch drei

Es gibt keine zweite Chance für den ersten Eindruck

Diesen Satz haben wir alle schon einmal gehört. Wir wirken immer und überall! Aber wirken wir immer so wie wir wollen? Ist es überhaupt möglich, Ihre eigene Wirkung auf andere zu bestimmen?

Ja! - die Lösung lautet K³! Klang, Kleidung und Know-how.

Erinnern Sie sich an das letzte Mal, wo Sie wegen

- der **Kleidung** und des **Auftretens**,
- der **Stimme** und **Sprache** und
- der **ersten Worte**, die gewechselt wurden

eine Meinung über Ihr Gegenüber gebildet haben? Genauso geht es uns allen, immer und überall – im **Privat-** wie **Berufsleben**. Doch nicht immer sind wir uns des eigenen ersten Eindrucks auf andere bewusst und können diesen bewusst kontrollieren und bestimmen. Sie müssen in der Regel viel Zeit und Geld investieren, um die einzelnen Bereiche von verschiedenen Spezialisten auf Vordermann bringen zu lassen. Aus dieser - oft an uns herangetragenen - Herausforderung wurde die folgende **Idee** und damit das **neuartige Konzept** geboren.

Seminar-Idee:



Drei Profis für Ihren ersten Eindruck mit den jeweiligen Spezialgebieten zusammen an einem Tag - die Themen perfekt aufeinander abgestimmt.

Also **K³ - Kompetenz hoch drei!** Und das zu einem unschlagbaren Preis und wenig Zeitaufwand.

Zielgruppe:

Haben Sie mit Menschen – die vielleicht auch Ihre Kunden werden sollen – zu tun? Dann sind Sie hier genau richtig. Die Idee und **das Konzept richtet sich an Sie**, wenn Sie Ihren ersten Eindruck bestimmen und optimieren wollen – im Privat- oder Berufsleben.

Ziel:

Am Ende des Seminars werden Sie:

- sich über die **Wirkung** der verschiedenen Bereiche (K³!) bewusst sein
- gelernt haben, wie Sie Ihren **ersten Eindruck gezielt beeinflussen** können
- durch **Übungen** und **Anregungen** das Thema weiter vertiefen können.

Inhalte:

Interessieren statt informieren, Neugierde statt Langeweile – von Marcus Holzheimer

Erfahren Sie, wie Sie in maximal 30 Sekunden mit höchstens 40 Worten Resultate und Wirkung erzielen können. Machen Sie sich interessant und „vermarkten“ Sie sich optimal.



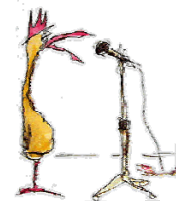
Optische Kompetenz – der Schlüssel zum Erfolg – von Carmen Brablec

Einstellung erzeugt Ausstrahlung. Lernen Sie Ihre Schokoladenseiten kennen und mit ihnen perfekt umzugehen. Nur wenn Persönlichkeit und Kleidung zusammen passen, kann jemand Stil haben - werden Sie zu einer charismatischen Person.



Stimme ist Ihre "hörbare Visitenkarte" – von Katharina Padleschat

"Sie sind kompetent und das soll man auch hören!", erfahren Sie, wie Sie Ihre Stimme, Atmung und Sprechweise professionell optimieren können. Mit Techniken z. B. aus dem Schauspiel lernen Sie, Ihre Stimme und Körpersprache als ein überzeugend klingendes Instrument zu nutzen.



Das Team:

Das Seminar wird von **drei Profis für den ersten Eindruck** durchgeführt:



Katharina Padleschat – freiberufliche Stimm-, Sprech- und Atemtrainerin mit langjähriger Erfahrung im Bereich "Voice Coaching". Sie arbeitet seit vielen Jahren erfolgreich mit Menschen aus sprechintensiven Berufen - vom Manager bis zum Pastor, vom Anwalt bis zum Schauspieler. Für sie ist ihr Beruf Berufung, da die Themen Stimme, Atmung und wie „Menschen klingen“ nie langweilig werden. Mehr unter www.rausmitdersprache.com



Marcus Holzheimer ist als selbstständiger Berater, Trainer und Coach für die Themen strategisches Marketing & Vertrieb, Karriere und Soft Skills erfolgreich unterwegs. Seine Erfahrungen konnte er u. a. in über zehn Jahren im internationalen Vertriebs- und Service-Management weltweiter Konzerne sammeln und umsetzen.

Zu seinen Kunden zählen heute Unternehmen und Unternehmer, die sich z. B. mit der Frage der strategischen Positionierung im Markt und der Akquise von Neukunden beschäftigen. Gemeinsam mit Ihnen findet er Wege neue Potenziale zu erkennen und zu nutzen. Mehr unter www.mh-beratung.com



Carmen Brablec verfügt über neun Jahre Erfahrung im Bereich der visuellen Selbstvermarktung. Seit 2006 ist sie selbstständige Imageberaterin, Inhaberin der Imageberatung Fate-Labs, Trainerin und Referentin. Sie bietet ihren Kunden einzigartigen, maßgeschneiderten Service. Vom individuellen Wirkungsprofil bis zur Businessgarderobe. Sie klärt Fragen wie: „Warum sind manche Menschen erfolgreicher als andere, obwohl sie nicht besser sind?“ Die Geheimnisse der nonverbalen Kommunikation sind ihr Steckenpferd. Sie macht aus Ihren Kunden optische Kompetenzträger, die wissen, warum Sie erfolgreich sind. Mehr unter www.fate-labs.com

Leistung:

Im Leistungsumfang sind die **Seminargetränke** enthalten. In der Mittagspause besteht die Möglichkeit, gemeinsam essen zu gehen (auf eigene Kosten). Weiterhin erhalten Sie als Teilnehmer eine **Seminarunterlage** und auf Wunsch eine **Teilnahmebescheinigung**.

Methodik:

Jedes Thema wird mit **Kurzvorträgen** zur Einführung und zahlreichen **praxisbezogenen Übungen** interessant gestaltet – bei **maximal zwölf Teilnehmern**. Zusätzlich erhalten Sie **Tipps, Tricks** und die Möglichkeit zum **Erfahrungsaustausch**. Abgerundet wird das Seminar durch ein **individuelles Kurz-Feedback** durch die Referenten (auf Wunsch).

Investition:

Die Teilnahmegebühr beträgt 240,- €zzgl. MwSt.



K³ - Kompetenz hoch drei



Infos und Anmeldung:

Für **weitere Informationen** stehen wir Ihnen gerne unter **0203 / 9315969** zur Verfügung. Anmeldungen müssen schriftlich erfolgen. Anmeldebestätigung und Rechnung werden zugesandt. Bitte überweisen Sie den Betrag innerhalb von 8 Tagen erst nach Rechnungseingang. Veranstaltungsort: Friedrichstr. 25, Düsseldorf.

Verbindliche Anmeldung:

Fax: 0721 151 595054

Firma/Abteilung

Vorname/Name/Funktion

Straße/ Hausnummer

PLZ/ Ort

Telefon/Fax

E-Mail

Zusätzlich melde ich folgende Personen an:

Vorname/Name

Telefon/E-Mail

1. Teilnehmer

2. Teilnehmer

Investition:

240,- €zzgl. MwSt.

Termin (bitte ankreuzen):

So., 2. November 08, 9:30 – 17:30 Uhr

Gerne bieten wir Ihnen diese Veranstaltung auch als Exklusiv-Seminar für und in Ihrem Unternehmen an.

Datum/Unterschrift

Mit der Anmeldung werden die AGB der Veranstalter verbindlich anerkannt. Abmeldungen müssen schriftlich erfolgen. Bei Abmeldungen bis 7 Tage vor Veranstaltungsbeginn erheben wir keine Bearbeitungs- oder Stornogebühr. Nach dieser Frist ist die volle Teilnahmegebühr gemäß Rechnung zu zahlen. Maßgebend ist der Posteingangsstempel. In diesem Fall senden wir Ihnen die Seminarunterlage auf Wunsch gerne zu. Es ist möglich, nach Absprache einen Ersatzteilnehmer zu benennen. Einzelne Teile des Seminars können nicht gebucht werden. Muss eine Veranstaltung aus unvorhersehbaren Gründen abgesagt werden, erfolgt sofortige Benachrichtigung. In diesem Fall besteht nur die Verpflichtung zur Rückerstattung der bereits gezahlten Teilnahmegebühr. In Ausnahmefällen behalten wir uns den Wechsel von Referenten und/oder Änderungen im Programmablauf vor. In jedem Fall beschränkt sich die Haftung der Veranstalter ausschließlich auf die Teilnahmegebühr.